

## ¿Ingreso y felicidad?\*

Las medidas de la "satisfacción en la vida" se han construido basándose en las respuestas a preguntas como "¿Cuán feliz es usted?" Aquí, la primera tabla resume las encuestas realizadas en 10 países europeos en 1982-1983. Muestra que la satisfacción se incrementa a medida que aumenta la posición económica relativa dentro del propio país. La tabla B, basada en comparaciones del PNB per cápita para 24 países diferentes, indica que la satisfacción aumenta a medida que se eleva el ingreso per cápita absoluto.

**Tabla A Ingreso relativo y satisfacción en la vida (dentro de los países)**

INGRESO RELATIVO	PORCENTAJE DE "SATISFECHOS" O "MUY SATISFECHOS"
Cuartil más bajo	70%
Segundo cuartil	78
Tercer cuartil	82
Cuartil más alto	85

Fuente: adaptada de Ronald Inglehart y Jacques-Rene Rabier, "Aspirations Adapt to Situations", en Frank M. Andrews, editor, *Research in the Quality OF Life*, Institute for Social Research, Universidad de Michigan (1986).

**Tabla B Ingreso absoluto y satisfacción en la vida (entre los países)**

PNB PER CÁPITA	NÚMERO DE PAÍSES	"SATISFACCIÓN" MEDIA
< \$2 000	1	5.5
\$2 000-\$4 000	3	6.6
\$4 000-\$8 000	6	7.0
\$8 000-\$16 000	14	7.4

Fuente: estimado visual de Richard A. Easterlin, "Will Raising the Incomes of All Increase the Happiness of All?" *Journal of Economic Behavior and Organization* 27 (1995), figura 4.

### Comentario de J. Hirshleifer & D. Hirshleifer

Los datos en ambas tablas son compatibles con la hipótesis de la utilidad marginal decreciente del ingreso. En la tabla B, por ejemplo, un aumento del doble del PNB per cápita por lo común se asocia con un incremento mucho más pequeño en el nivel de la satisfacción nacional.

Existen otras formas más o menos posibles para medir la utilidad. Por ejemplo, una posibilidad es la expectativa de vida. Si las personas toman medidas para incrementar su expectativa de vida, como reducir el consumo de tabaco, entonces estas medidas efectivamente predicen la conducta. De hecho, una vez que se demostraron los efectos adversos del tabaquismo, disminuyó el consumo de tabaco en Estados Unidos. Por otra parte, es obvio que la expectativa de vida no es la única consideración que impulsa la conducta de los individuos. En la medida en que existen otros factores que afectan las decisiones de la gente, la expectativa de vida no sería una medida exitosa de la utilidad.

Un tema relacionado, pero más general que la expectativa de vida» es lo que los biólogos evolucionistas llaman el éxito reproductivo:

De manera más formal, el éxito reproductivo (RS) es la razón numérica de una generación a la siguiente. (De manera que una población con RS -- 1 es numéricamente estable a lo largo de las generaciones.) La declaración se basa en que todos los aspectos de los seres humanos, incluyendo no sólo la conducta, sino también la forma corporal y la bioquímica, pueden explicarse mediante la hipótesis de que cada organismo está maximizando su RS. Observe que la maximización de RS no quiere decir simplemente tener tantos hijos como sea posible; lo importante es tener el mayor número de hijos que sobrevivan hasta la siguiente generación.

La posible relación de esta medida de la utilidad biológica para las decisiones de los seres humanos modernos se abordará casi al final del capítulo, cuando hablemos del origen y el contenido de las preferencias de las personas. Aquí hay dos puntos de interés. En primer lugar, puesto que el RS sin duda es mensurable cuantitativamente, constituye una posible escala de la utilidad cardinal. En segundo lugar, muestra que el empleo de una escala de utilidad no requiere que el organismo involucrado la esté maximizando de manera consciente. Las aves no diseñan su magnífica visión» ni los murciélagos su excelente oído, ni los leopardos sus eficientes estrategias de depredadores. De hecho, la "Madre naturaleza", al seleccionar estos patrones para la supervivencia, se encarga del diseño. Incluso si permite una predicción precisa, podemos afirmar que la supervivencia reproductiva sirve como una función de utilidad en este contexto. De manera similar, las preferencias humanas, al grado de que representen una conducta uniforme y predecible, pueden describirse en términos de funciones de la utilidad, aunque los individuos no necesiten estar conscientes de que están aspirando a cualquier plan o meta definidos.

Una descripción abreviada de la selección natural, es decir, que ésta favorece al individuo que deja al mayor número de hijos vivos

\*Fuente: Artículo recogido en J. Hirshleifer & D. Hirshleifer: *Microeconomía*, Pearson Education, Sexta Edición, 2000.